

## EXPAT & CO WERFT AAN

Werken bij Expat & Co is elke dag een beetje reizen: het internationaal karakter van onze business en onze producten op maat van de klant maken dat geen enkele dag dezelfde is. Zoekt u een job met afwisseling, met mogelijkheden om uw competenties en expertise aan te scherpen, en met een vleugje expatleven, dan hebben wij de juiste job voor u.

Bent u de persoon naar wie we zoeken? Loopt u over van enthousiasme voor de verzekeringssector? Bent u supergeorganiseerd en heeft u de natuurlijke flair in het omgaan met ons uitzonderlijk gevarieerd en internationaal cliënteel?

### Over ons:

Expat & Co is een internationaal verzekeringsbedrijf met visie, een familiale sfeer en professionele aanpak. Wij maken sinds 2023 deel uit van een Franse groep met tientallen vestigingen wereldwijd.

Expat & Co introduceerde het Kameleonprincipe in de verzekeringswereld, een combinatie van de voordelen van een lokale en globale aanpak in één enkele product. Meeneembaarheid, aanpasbaarheid en continuïteit zijn de grote voordelen voor ons 'nomadisch' cliënteel.

Wij zijn zeer gedreven en streven naar een snelle uitbouw van ons productengamma in West-Europa. De exploitatiezetel bevindt zich in Ternat (België), naast de E40.

## INSURANCE ADVISOR

### Uw verantwoordelijkheden:

- Als Insurance Advisor ben je de specialist in de materie van internationale verzekeringen voor expats, zakenreizigers en internationale studenten;
- Je gebruikt je empathisch vermogen om de behoeftes en verwachtingen van je prospecten te doorgronden. Je vertaalt ze in doelgerichte en creatieve oplossingen op maat.
- Je bent het aanspreekpunt voor de grote klanten (internationale bedrijven, universiteiten, overheid) in heel Europa, en bouwt een langetermijnrelatie met hen uit;
- Je handelt je verkoop ook administratief af, en je werkt vlot samen met de mensen van de dienst productie.
- Je werkt onafhankelijk (gedeeltelijk van thuis uit) en rapporteert op geregelde tijdstippen aan het management.

### Uw profiel:

- Je bent liefst in het bezit van een bachelor diploma verzekeringen (of gelijkaardig door ervaring), en PCP-attest. Laat u niet afschrikken door het diploma. Als deze job u op het lijf is geschreven, contacteer en overtuig ons. Dan zorgen wij voor een interne opleiding.
- je hebt enige ervaring met verkoop aan grote klanten (HRM, CFO-level);
- je weet klanten te enthousiasmeren en te fideliseren;
- je bent gedreven, sociaal vaardig, competitief en resultaatgericht;
- je werkt accuraat, efficiënt, pro-actief en oplossingsgericht;
- je bent een goed communicator, je spreekt en schrijft vlotjes in het Engels, Nederlands en Frans. Andere talen zijn een troef (vooral Duits en Spaans).
- Je bent helemaal mee met de digitale wereld: je 'spreekt' vlot Word, Excel en 'bent al helemaal in de wolken'.

**Wij bieden:**

- Een fascinerende en gevarieerde voltijdse job;
- Een gamma unieke en flexibele producten en diensten, waarmee je de klant een maatwerk-oplossing kan bieden voor zijn specifieke uitdagingen;
- Een interne opleiding (want wat wij doen vind je nergens anders);
- Een competitieve verloning.
- Je kan rekenen op extralegale voordelen (maaltijdchaques, hospitalisatieverzekering, groepsverzekering ... ).

Klinkt dit als muziek in de oren, contacteer ons dan snel met uw CV en sollicitatiebrief op [mahdi@expatinsurance.eu](mailto:mahdi@expatinsurance.eu).